

COMMERCIALISATION FLOTTEUR par le RESEAU GROSSISTES - Coef 2

MARGE dégagée par la commercialisation du FLOTTEUR en passant par le réseau GROSSISTES qui a un **Coef.de 2**

NB. - Il n'est pas possible de se faire référencer en direct auprès de la Grande Distribution avec un seul produit.


Les Magasins spécialisés ARTICLE de PECHE - ont un **Coef** en moyenne de **3**

Si nous considérons qu'il y a environ 4 Millions de pêcheurs en France (3 millions en mer + 1 million en eau douce)


25 Millions en Europe - La quantité retenue de 300.000 flotteurs me paraît raisonnable dès l'instant ou le

Grossiste vend dans les plus grands Pays EUROPEEN. Le P de V public compte tenu de la nouveauté de l'article

est très correct - Nous voyons que l'amortissement doit se faire la première Année et un Bénéfice substantiel

	Modèle	P.A. h.t.	Transport Emballage	P.R. H.T. Total	P.V. H.T. Grossiste	Marge Unitaire	Quantité Annuelle	Marge Brute avant Amort	P de V mag. Coef Gros. 2	P de V public Coef Mag. 3
	30 grs	0,30	0,02	0,32	0,80	0,48	300000	144000	1,60	4,80

COMMERCIALISATION FLOTTEUR par le RESEAU INTERNET - Site BABAZ et AMAZON

	jeux de 2 flot. 30 grs	0,60	1	1,60	P.V. ht Amazon 7,40	5,80	20000	116000		P de V public 9,99
---	------------------------------	------	---	------	---------------------------	-------------	-------	--------	--	------------------------------

BENEFICE avant Amortissement + Impôts et taxes

Réseaux Grossistes + Internet

260000